

NELERROBKREWTEN

Netwerkborrelen (maar dan andersom)

Een Brabants kwartiertje na aanvangstijd stap ik het hotel binnen. Meteen rechts hoor ik geroezemoes, daar zal het wel te doen zijn... mijn eerste netwerkborrel. Gekozen omdat 'ie gratis was en in de buurt en natuurlijk voor de bitterballen! Van twee jolige dames ontvang ik een badge waar ik mijn gister ontvangen visitekaartje in laat glijden. De inkt is nog nat bij wijze van spreken. Meteen dient zich het eerste dilemma aan: de kant met 'ViA Virtual Assistance' zichtbaar of mijn eigen naam. Ik kies voor mijn eigen naam, in de hoop dat men niet ook mijn contactgegevens van dichtbij wil gaan lezen, het kaartje hangt op een nogal preciaire plek.

Een eenzame zzp'er

Dilemma twee: me eerst ergens gaan voorstellen (maar aan wie?) of een drankje gaan halen. Ik kies voor het drankje (koffie), zodat ik even kan acclimatiseren en de sfeer kan proeven die er hangt onder de ongeveer 30 gasten. Het lijkt natuurlijk of iedereen elkaar al lang kent, al jaren ondernemer of zzp'er is en zich nergens zorgen over hoeft te maken. Maar wat doen die hier dan eigenlijk? Wat doe ik hier eigenlijk?

Ik spreek dan maar de dichtstbijzijnde persoon aan. Aardige man, leuk gesprekje, geheel vrijblijvend van beide kanten. Met een beetje pijn in mijn hart overhandig ik hem mijn eerste visitekaartje, want ik vind ze zelf zo mooi... Ik zie een bekend gezicht. Een uitvaartondernemster, liever nu nog niet nodig, maar zij stelt me wel voor aan twee andere gasten. Ik begin dat netwerken een beetje te snappen, een soort sneeuwbal effect. Door naar de volgende.

Die dame blijkt ik te kennen van LinkedIn, dus dat breekt het ijs. Uit het gesprek met haar merk ik dat het hard halen is voor veel ondernemers/zzp'ers. Ik ben echt niet de enige die op zoek is naar opdrachten en 'kies mij, kies mij' als een irritant deuntje in het hoofd heeft zitten.

Presenteren kun je leren

Ik merk wel dat ik nog enorm aan mijn 'pitch' moet werken. Die heb ik enigszins voorbereid, maar het blijkt dat ik termen gebruik die niet algemeen bekend zijn of die niet onmiddellijk begrepen worden buiten mijn wereldje om. Ik houd het daarom maar even op 'ik maak teksten en plaatjes', maar dat klinkt dan ook weer zo amateuristisch of aanmatigend. Een leermomentje!

Vervolgens een presentatie over coaching en mind-reset. Na afloop kun je natuurlijk een sessie kopen bij deze coach (...duh, het blijft een netwerkborrel), maar ik besluit dat ik voorlopig gewoon even keihard blijf werken en ploeteren. Ik zit net in het proces van een mind-reset van werknemer naar zzp'er. Eerst maar eens netwerken, onderzoeken, schrijven, leren, oefenen, ontwerpen en studeren.

"Success is not made by magic, it is made by hard work."

Bespaarmannetje

Na afloop raak ik in gesprek met een besparingsdeskundige (bespaarmannetje.nl). Ik maak de onvergeeflijke fout eerst een hete bitterbal in mijn mond te stouwen, juist voordat ik mezelf wil voorstellen; dat praat ingewikkeld. En alhoewel ik de avond ervoor nog snel even wat tips over 'netwerken' heb gelezen, eet ik mijn bitterbal toch met rechts. Ik moet dus eerst stiekem mijn vette vingers aan de binnenkant van mijn jasje afvegen, voordat ik hem netjes de hand kan schudden. Tijdens het uitermate gezellige gesprek rekent bespaarmannetje me van alles voor en voordat ik het weet heb ik de afspraak staan dat hij me helpt bij de keuze van mijn energieleverancier en ik bij hem een abonnementje afneem, zodat hij dat elk jaar voor mij kan doen. Niet slecht, want hij heeft ter plekke al € 240,- besparing op mijn huidige wurgcontract beloofd.

Maarrrr..... ik geloof niet helemaal dat dat de insteek was van mijn netwerkborrelavontuur. Ik zou als beginnende VA met opdrachten thuis moeten komen en nu ben ik zelf klant geworden.... Volgende keer toch maar dat glas wijn laten staan?